

【会员故事】新加坡顺泰祥瓷业有限公司（创办于 1927 年）

靠近牛车水剧场的一条老街上有一间老招牌瓷器店“顺泰祥”，这是本地最早经销中国江西景德镇瓷器的商号，在新加坡陶瓷进出口同业中具有重要历史地位和贡献，为此我们专程拜访了新加坡顺泰祥瓷业有限公司（Soon Thye Cheang (Pte) Ltd）第二代继承人杨咸春先生。

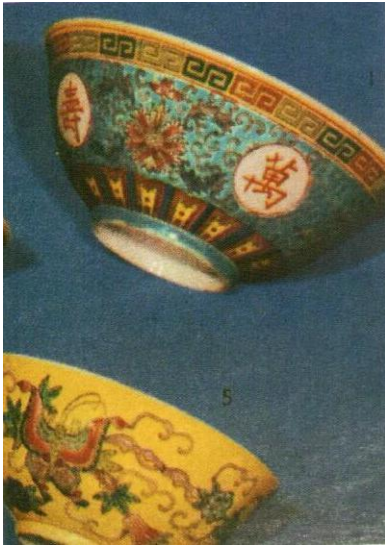
咸春先生说起父亲杨源鑫早年开创陶瓷事业的经历，自豪和感佩之情油然而生。据介绍，杨家祖籍中国安徽桐城，早年移居本地的同乡很少，他们是“华北同乡会”的会员，后来跟这个会联系也少了，不知“华北同乡会”今时今日是否还存在？

杨家祖父杨大猷生有五个儿子，父亲杨源鑫这一代兄弟五人开始经商，并且都是远走他乡，在不同地方开创事业，其中大伯在江西景德镇开窑厂，生产各类瓷器制品，二伯在云南昆明，三伯在香港，他的父亲杨源鑫则早在 1927 年只身一人来到新加坡，单枪匹马闯南洋。

起初“顺泰祥”瓷器生意是在毕麒麟街（Pickering Street）一座清元真君庙（俗称“长泰庙”）里开始起步的，而第一桶金则是源鑫先生北上槟城（Penang）发展积累起来的，后来源鑫先生把家人从中国接来新加坡定居，生意也稳定下来，渐渐有了一定的经营模式和规模。



咸春先生回忆说，杨家最早做的瓷器是人们根本看不上眼的小生意，就是过去餐馆、酒楼、餐厅以及家家户户广泛使用的一种小汤匙，现在一些喝古早咖啡的店还会用这种幼细的小汤匙。通常这种汤匙分为两大类，一类是有粉红“寿”字纹饰的行内称为“粉彩”，另一种是以明代青花釉下彩工艺制成，刻有米粒通花洞的，称为“青花玲珑”。别看汤匙物件小巧，工序多达 20 多道，背后所花费的人工物力成本简直难以想象，可是这类商品价格极低，仅几分钱罢了，好在需求量大得惊人，毫不夸张地说，杨家从上世纪 30 年代直到 80 年代，长达 50 年的时间几乎垄断了这个行业，经手的汤匙不计其数，市场范围覆盖新马两地，也是这个家族最主要的资本积累。



那时候源鑫先生的几兄弟分处不同地方齐心合力经营家族生意，先由江西景德镇窑厂直接提供货源，家族在广州、上海两地都设有分公司，负责分别销往香港及新加坡，由于货源充足、供货渠道流畅、生意沟通便利，家族生意慢慢发达起来。

生意壮大后的源鑫先生曾在家乡安徽桐城购置大量地产，不过这批地产以及这个家族产业链却随着新中国成立，私有财产公有化而被冲击得落花流水，于是他们不得不转换模式，与中国陶瓷进出口公司接洽进口货源，所经销的瓷器也从早期的生活用瓷，扩展到中国在历届政治运动中所推出的工艺瓷，以及后来的大量家居装饰用瓷器。

“顺泰祥”老店也从最早的 Jalan Pinang 几经迁徙，搬过很多地方，最后由登婆街 (Temple Street) 迁至硕莪街 (Sogo Street)，再到今史密斯街口 (Smith Street) 新桥中心 (New Bridge Centre) 二楼的整个店面和在水车路 (Kreta Ayer Road) 的一个门市店面，从上世纪八十年代经历过长达十年的瓷器“含铅量”问题后开始转攻日用百货业。



咸春先生不无感慨地说，经营陶瓷行业几十年来，有两件事此生难忘，那就是分别在 1977 年由新加坡中国商品进出口商会与新加坡瓷商公会联合举办的“中国陶瓷展览”和 1985 年由“顺泰祥”独立举办的中国陶瓷展览，那时候兄长杨咸贤正是年富力强的时候，杨咸贤是中国商会的创会元老之一，两兄弟配合默契。当年经手的瓷器，很多现在早已增值十倍、数十倍之多，它们花落谁家都成了陈年往事，但他清楚记得当年中国生产的品质最好的瓷器，正是通过“顺泰祥”销往新马以及印尼各地。

摘自：新加坡中国商会 45 周年纪念特刊

新加坡中国商会 微信平台为研习管理、传递商会信息,与商业利益无关。文章发布部分图文来源于网络,若涉及内容错误、版权问题或其他侵害了您的权益,敬请原作者及时联系我们删除或重发,联系时注明“版权”。投稿发送邮件至 members@s-cba.org.sg

以促进新加坡-中国经贸发展和文化教育交流为宗旨的交流平台

With tenet of Promote economic, trade development, cultural and educational relations between Singapore and China



扫描二维码, 关注新加坡中国商会公众账号