

【会员故事】金源五金有限公司(创办于 1960 年代)

我会第 22 届会长李金源先生，他也是金源五金有限公司的负责人。谈到金源公司以及金源先生做中国商品进出口生意几十年的经历，可以说经验丰富，百种滋味。

金源先生祖籍中国广东新会，先辈移民至马来亚的檳城，到他这一代已经是落地生根的第三代。这位檳城钟灵中学毕业生，也是早年南洋大学经济系的第一届毕业生。有趣的是，早在学生时代，他因为积极参与学校刊物编撰工作，引起商家注意，1959 年大学毕业，隔年他就受到这间商号的聘请任职业务员。这间专营钢材五金生意的商号居然有着和他相同的名字“金源”，不知道的人都以为这间与他同名的公司是他一手创办的，殊不知是由于商家对当年那位颇有才华的“南大”毕业生的赏识延伸出的一段巧合，后来公司给他股份，邀请他入股，再后来他自己做老板，那就是后话了。

金源五金在新马两地都设立公司，开展业务，金源先生则奔波于两地之间，后定居新加坡，1980 年金源公司加入新加坡中国商会，1987 年金源先生的名字出现在商会的理事名单上。

作为中国各类五金钢材制品在新马地区的总代理，金源先生很早就参加中国的广交会，也是中国钢铁行业 60 年发展的见证人。金源先生回忆 1968 年首次参加广交会，当时他是马来西亚商家代表的身份出席，这也是他平生第一次踏上中国的土地，在那个特殊的年代，给他留下深刻难忘的记忆。



这支由马来西亚政府组织的商业代表团，由马来西亚吉兰丹皇族东姑拉沙里(马来语: Tengku Razaleigh bin Tengku Hamzah)任团长，东姑在 1971 年再次参加广交会时为后来推进马中建交(1974 年)起到关键性作用。但在当时，所有参会代表每天的一举一动不仅受到马国代表团的严密控制，中国方面也戒备森严，所有代表只能在广州市区有限范围内活动，金源先生回忆说：“作为海外代表，我们每个人的胸前都挂着鱼尾签，出入会场及宾馆方便辨认，鱼尾签分一、二、三班，外国人是一班，日本人是二班，华侨属于三班，我们那时候就是戴着有“三”字头盖章的鱼尾签。”“那时候，下榻的东方宾馆门前有两棵高大的木棉树，也叫英雄树，正值五月开花季节，火焰一样的木棉花令人难忘。



中国钢铁工业在 1978 年实行改革开放前走过一段艰难曲折的路，全国各地陆续建起了几十家的钢铁企业，基本上实现了工艺齐全、结构完善的行业发展体系，以大型企业为骨干、大中小型企业相结合的行业发展模式。金源公司作为新马地区的总代理，每年只要参加广交会，和一些主要钢铁企业代表见面，签署代理协议就万事俱备了，新马等地的同业再跟他们公司订货。当时可以出口的主要钢铁企业包括鞍钢（辽宁鞍山）、宝钢（上海）、首钢（北京）、武钢（湖北武汉）、广钢（广州）等。

随着中国改革开放，原先的总代理模式发生改变，越来越多的外贸公司自行寻找海外客户和代理公司，钢铁工业也从国外引进先进技术，引进外资，对老钢厂实施重点改造，使中国钢铁工业的技术含量发生明显变化，缩小与世界先进水平的差距。

再后来中国的钢铁企业可以直接进行对外贸易，摆脱了外贸公司的中间环节，随着中国经济实力不断提升，中国钢铁工业的发展速度大大高于全球平均水平，成为世界最大的钢铁生产、消费和出口国。更有很多钢铁企业在海外设立分公司，开拓海外市场。

几十年来，包括商务考察、观光旅行，金源先生说，他几乎把整个大中国都跑遍了，亲眼见证中国几十年的发展变化，也看到中国大江南北经济发展的差异和距离，金源先生认为“一带一路”发展战略非常值得推广，不久前他刚结束西亚五国包括哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦等国的考察行程，深深感到又一个发展的时代来到。

摘自：新加坡中国商会 45 周年纪念特刊

新加坡中国商会 微信平台为研习管理、传递商会信息，与商业利益无关。文章发布部分图文来源于网络，若涉及内容错误、版权问题或其他侵害了您的权益，敬请原作者及时联系我们删除或重发，联系时注明“版权”。投稿邮箱至 members@s-cba.org.sg

以促进新加坡-中国经贸发展和文化教育交流为宗旨的交流平台

With tenet of Promote economic, trade development, cultural and educational relations between Singapore
and China



扫描二维码，关注新加坡中国商会公众账号